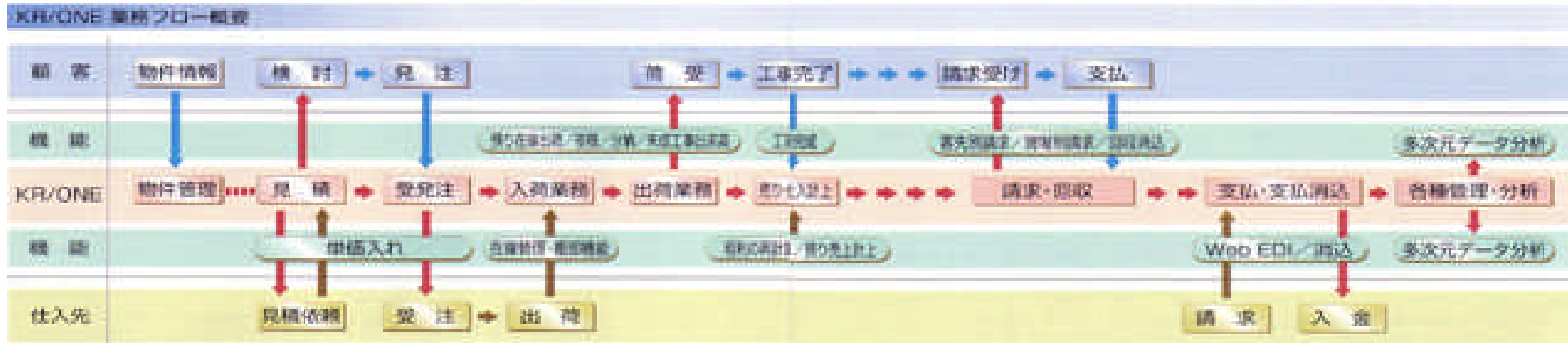


KR/ONEは
初めてシステム導入するユーザーにも
そしてパワーユーザーにも
満足していただけるシステムです

それには 理由があります

KR/ONE



建築に関わるあらゆる業態と 商品売買に関する業務をサポート

KR/ONEは卸売業、小売業、納材業などあらゆる業態に対応した機能を搭載しています。その上建材や木材、住器、住設など建築に関わるさまざまな商品売買のノウハウや管理機能も網羅しています。

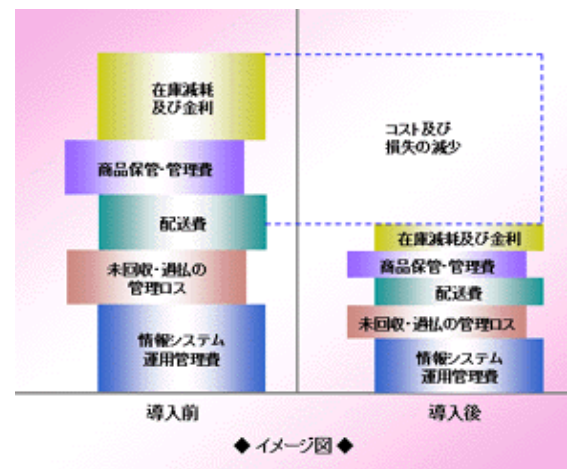
日常業務の問題点を明確化 改善 改革の糸口を提供します

情報システム導入の目的は社内にある不効率を解消し、経費の削減やビジネス拡大などの効果を上げることばかりではありません。顧客満足度の向上や企業変革の基盤づくりなどの大きな役割があります。KR/ONEはコストセービングばかりでなく、漠然とした日常業務の問題点を明確にし、改善 改革の糸口を見つけ出すための情報を提供いたします。

インターネットを活用したシステムが

会社の「真の姿」が把握できます

KR/ONEを導入すると、経営者と業務現場の距離が一気に縮まり、今まで見え難かった各業務の状況が見えてきます。改善 改革の采配を縦横無尽に振るって下さい。KR/ONEがその結果をお伝え下さい。



攻めと守りの経営を実現するために

??経営効率をアップしよう

KR/ONEは、インターネットを介してさまざまなシステムと情報交換しています。お客様からの発注情報や見積り依頼情報の取り込みをはじめ、お客様の購買部や現場監督への物流情報の提供、仕入先への見積り依頼の発信などができます。

??多次元分析ツールを活用して欲しい

データベースは情報の宝庫です。一面から見ていた情報が、角度を変えて見ると見過ごしてきた事実の大きさに気がつくはず。商品、客先、仕入先、売上、粗利、在庫、予算、与信、等々。気になる情報を自由に組み合わせてください。普段気がつかなかった改善・改革 戦略の思わぬヒントが見えてきます。

mail to : kimihito.sango@ick.co.jp